

Das soziale Gewissen der Verbraucher ist heute ausgeprägter als je zuvor. Deshalb müssen wir sie darauf aufmerksam machen, dass die Diamantindustrie sich des Problems der Konfliktdiamanten angenommen hat. Aufgrund zahlreicher Neuerscheinungen auf dem Buch-, Musik- und Filmmarkt rückt das brisante Thema der Konfliktdiamanten wieder stärker ins Blickfeld der Öffentlichkeit. So läuft beispielsweise im Winter 2006 ein neuer Kinofilm mit dem Titel „Blutdiamanten“ an, der in Sierra Leone zur Zeit des Bürgerkriegs in den späten neunziger Jahren spielt. Die Medienberichterstattung, die der Film hervorrufen wird, wird mit Sicherheit auch das Interesse für das Thema Konfliktdiamanten verstärken.

Bereits seit Jahren arbeitet die Diamantindustrie am Problem der Konfliktdiamanten. Mit Einführung des Kimberley-Prozesses (KP) und der systematischen Garantien (System of Warranties – SoW) im Jahre 2003 konnten Konfliktdiamanten fast vollständig aus dem legalen internationalen Diamantheandel eliminiert werden. Weit mehr als 99 % des weltweiten Diamantangebotes ist nachweislich aus konfliktfreien Quellen. Der World Diamond Council (WDC) setzt nun verstärkt darauf, diese Tatsachen im Bewusstsein der Öffentlichkeit zu verankern. Als Mitglied des Handels spielen Sie und Ihre Mitarbeiter eine wichtige Rolle in der Informationsvermittlung und Bewusstseinsbildung zu den Themen Konfliktdiamanten, Kimberley-Prozess (KP), System of Warranties (SoW) und hinsichtlich der positiven Bedeutung, die Diamanten für Afrika und die ganze Welt haben. Nur wenn Sie sich mit entsprechender Weiterbildung stets auf dem neuesten Stand halten, können Sie dieses Wissen an Ihre Kunden weitergeben und somit Vertrauen schaffen. Sie sollten auch wissen, wie Sie für Ihre Diamanten die konfliktfreie Bezugsquelle garantieren können, denn nur so können Sie Ihren Kunden die Sicherheit geben, dass sie von Ihnen keine Konfliktdiamanten erwerben.

Um Ihnen dies so einfach wie möglich zu machen, hat der WDC das vorliegende „Konfliktdiamanten-Vertrauensmaßnahmenpaket“ entwickelt.

Es enthält (empfohlene Lesereihenfolge):

- **Leitfaden für Manager (für Geschäftsführer/Abteilungsleiter)** – Der Leitfaden für Manager zeigt, wie das Vertrauensmaßnahmenpaket am besten einzusetzen ist, und enthält darüber hinaus einen Musterbrief an Diamantlieferanten.
- **Mini-Leitfaden: Zum Verständnis der Kontrollmechanismen, die Konfliktdiamanten vom Markt verbannen (für alle Mitarbeiter)** – Der Mini-Leitfaden umfasst eine Erläuterung aller Kontrollprozesse und -mechanismen einschließlich des Kimberley-Prozesses und des „System of Warranties“ (SoW).
- **Handbuch für die Mitarbeiterschulung (für Geschäftsführer/Abteilungsleiter)** – Das Handbuch zeigt, wie Sie Ihre Mitarbeiter auf dem Gebiet der Konfliktdiamanten schulen können.
- **Backoffice-Poster (für Mitarbeiter)** – Das Poster umfasst eine übersichtliche Sammlung von Kurzinformationen, die Ihren Mitarbeitern helfen, Fragen zu Konfliktdiamanten zu beantworten.
- **Taschenkarte (für Mitarbeiter)** – Sie enthält Stichpunkte zum Umgang der Industrie mit dem Problem der Konfliktdiamanten.
- **Kundenbroschüre** – Die Kundenbroschüre hilft, Fragen zum Thema Konfliktdiamanten zu beantworten, und informiert Ihre Kunden über die wichtige wirtschaftliche Bedeutung von Diamanten (ab Herbst 2006 erhältlich).

Wir sind sicher, dass diese Informationen sehr wertvoll für Ihre tägliche Arbeit sein werden.

